

12+

рекламное издание

pro

ТРАНСЕРВИС

automediapro.ru

АвтоБизнес

РАССКАЗЫВАЕМ О ГЛАВНОМ В АВТОБИЗНЕСЕ
Бесплатная подписка на журнал на сайте ПРОАВТОБИЗНЕС. РФ

№4 (338) 2020



ОТКУДА БЕРУТСЯ
ПРОФЕССИОНАЛЫ?

Smart
Инженерный центр

20 СТР.

ОТКУДА БЕРУТСЯ ПРОФЕССИОНАЛЫ?

ИНЖИНИРИНГОВЫЙ ЦЕНТР SMART ЯВЛЯЕТСЯ ОДНИМ ИЗ ВЕДУЩИХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ В СФЕРЕ АВТОМОБИЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ. НА СЕГОДНЯШНИЙ ДЕНЬ В НЕМ ПРОШЛИ ОБУЧЕНИЕ БОЛЕЕ 17 000 СПЕЦИАЛИСТОВ — АВТОМЕХАНИКОВ, АВТОЭЛЕКТРИКОВ, ДИАГНОСТОВ, СПЕЦИАЛИСТОВ ПО РЕМОНТУ COMMON RAIL, DSG И ДР., РАБОТАЮЩИХ В 1300 ОРГАНИЗАЦИЯХ И СТО ПО ВСЕЙ РОССИИ И СНГ.

На одной территории находятся учебные классы и мастерские, участок по ремонту топливной аппаратуры, кафе и столовая, гостиница для иногородних. В учебном процессе используются 13 тонн специального оборудования: двигатели, коробки, агрегаты, автомобили, диагностические сканеры, лицензионное ПО, инструмент, эксклюзивные макеты узлов и мн. др. Центр является аккредитованной **WorldSkills Russia** площадкой для подготовки преподавателей учебных заведений, участвовал в подготовке чемпионата национального финала и чемпиона мира.

ИЦ SMART активно сотрудничает с мировыми производителями автокомпонентов и оборудования в рамках разработки видеокурсов и учебных пособий, проведения тестирования и сертификации специалистов автосервисов, подготовки профессиональных мероприятий «Битва оборудования», Чемпионат «Лучший автомеханик РФ». В числе постоянных партнеров — компании KYB, Gates, Dolz, Varta и мн.др.

**ПРИГЛАШАЕМ
К СОТРУДНИЧЕСТВУ!**

+7 495 772 49 59
www.ecsmart.ru



Станислав, выпускник ИЦ SMART: «Я был в числе первых слушателей: 2014 год, базовый курс автомеханики. К тому времени у меня уже имелся определенный опыт, но хотелось упорядочить и обновить знания, полученные из разных источников. Пришел на пробное занятие и остался, потому что понравилось все: и тренер, и темы, и общая атмосфера. Рядом стояли учебные автомобили, агрегаты, тумбочки с инструментами, тренер давал много практических заданий. Для меня это было важно — чтобы теория обязательно сочеталась с практикой. После обучения я работал у официалов Favorit Motors Peugeot Север, АвтоСпецЦентр Skoda Каширка и в мультибренде. А через два с половиной года, в 2016-м, вернулся, чтобы повысить квалификацию по автоэлектрике-диагностике, вникнуть в грузовую специфику. Полученные навыки пригодились мне в работе в техническом центре MAN и при обслуживании легкового и грузового парка автомобилей на заводе-производителе напитков одного всемирно известного бренда. Последний на сегодняшний день тренинг, пройденный этой весной (успел до карантина), — для мастеров-консультантов: навыки продаж, коммуникации с клиентом плюс технические знания, которые нужны для обоснования работ и расширения заказ-наряда. Наверное, лучшая оценка работы центра — то, что я сюда постоянно возвращаюсь за новой порцией знаний и некоторого «взрыва мозга» в хорошем смысле слова. За эти годы наблюдаю, как сам центр тоже развивается. Развитие — жизнь».

